

Regionalny Kierownik Sprzedaży



Twój zakres obowiązków

- Wsparcie istniejącej i rozwój sieci sprzedaży
- Budowanie długofalowych relacji z klientami
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- Doradztwo w zakresie sprzedawanych produktów
- Nadzór nad procesem obsługi klienta
- Prowadzenie gospodarki magazynowej w podległym obszarze
- Wprowadzanie nowych produktów na rynek
- Realizacja założonych celów i planów handlowych/marketingowych
- Raportowanie wyników pracy

Nasze wymagania

- Wykształcenie techniczne związane z rolnictwem
- Doświadczenie na podobnym stanowisku w branży technicznej
- Samodzielność, lojalność, dyspozycyjność
- Znajomość obsługi komputera
- Umiejętności komunikacyjne
- Doświadczenie w samodzielnej i bezpośredniej współpracy z klientem
- Prawo jazdy kat. B

To oferujemy

- Stabilne zatrudnienie na podstawie umowy o pracę na pełen etat
- Atrakcyjne wynagrodzenie oraz system motywacyjny
- Udział w profesjonalnych szkoleniach w kraju i zagranicą
- Praca z nowoczesną techniką rolniczą
- Niezbędne narzędzia pracy (laptop, telefon komórkowy, samochód służbowy)

Miejsce pracy:

- **Białystok**
- **Łomża**
- **Olsztyn**
- **Łódź**
- **Częstochowa**
- **Katowice**
- **Wrocław**
- **Opole**
- **Toruń**
- **Bydgoszcz**
- **Grudziądz**